Executive summary per la giuria

Techstars Startup Weekend Caserta · 29/11/2026 ·
www.hup.education

Inquadra: analisi economica completa

Hup! è la palestra del pitch aperta a tutto il mondo. Chiunque, in 26 lingue, allena la sua idea con un mentore AI, la prova davanti a un giudice AI a 1 € e a un giudice umano a 100 €, sale di livello alle tappe e online e arriva alla finale con gli investitori, anche da Dacca o da Kinshasa. **Nessuno ascolta la tua idea finché non è pronta.**

Perché adesso

L'AI cambia il lavoro: 92 milioni di posti spostati entro il 2030 (WEF, Future of Jobs 2025) [FATTO]; quasi il 40% dell'occupazione mondiale esposta all'AI, circa il 60% nei paesi avanzati (FMI, 14/01/2024) [FATTO]. Chi perde il posto deve diventare manager di sé stesso. **I capitali sono concentrati:** l'Africa riceve circa lo 0,6% del venture capital mondiale (Ahram Online, 08/11/2026) [FATTO]; il Bangladesh è passato da 124 M$ nel 2025 a 6 M$ nel primo semestre 2026 (LightCastle) [FATTO].

Le tre aree della valutazione

1 Validazione

15 interviste all'evento: 6 startupper su 10 proverebbero a 1 €, 5 mentor su 5 verrebbero gratis (28/11/2026) [FATTO]. Oggi la giornata gratuita misura chi usa mentore e giudice. Allenarsi con un riscontro migliora il pitch: +1/3 di deviazione standard in un esperimento con assegnazione casuale (Clingingsmith e Shane, Management Science 2018) [FATTO]. Limite: nessuna vendita ancora; COM Srl, che riceverà i diritti, è una parte correlata.

2 Esecuzione e design

Funziona oggi: sito installabile come app, mentore AI e giudice AI con microfono e report scaricabile, un unico flusso n8n multilingue, calendario 2027–2028 (52 mercoledì online, 25 tappe in Italia, Barcellona, Londra, Astana, Ho Chi Minh City, finale a Madonna di Campiglio 17–19/03/2028). Privacy dal progetto: chat cancellata dopo un'ora, report non salvato.

3 Modello di business

Micro-prezzi in tutto il mondo (1 €, 100 €, 9 €/mese) più contratti con enti e aziende per il reinserimento («Da dipendente a fondatore», 150 € a persona), licenze, royalty delle tappe in franchising, area investitori, sponsor. Costi bassi: tappe pagate dai partner, sede della finale offerta, una prova AI costa centesimi. Ricavi cumulati 2027–2029, scenario base: **2.309.000 €** [IPOTESI].

Il percorso

Mentore AI	Giudice AI	Pitch Pro	Tappe e online	Finale
gratis o 9 €/mese: capisci dove sei	1 € a prova, report scaricabile	100 €, giudice umano in 48 ore	1 € a tentativo, si sale di livello	Madonna di Campiglio, anche in collegamento

Impatto sociale

Reinserimento lavorativo con un percorso guidato fino alla creazione dell'azienda; «gettoni sospesi» pagati da sponsor per chi non può pagare; tutto online fino alla finale, senza visti né viaggi; riscontro nella lingua di chi presenta.

Le risposte alle domande della giuria

Domanda	Risposta
Chi siete?	Una squadra nata a questo Startup Weekend, con il supporto di un assistente AI; i diritti andranno a COM Srl, editore della collana Hop-Up su cui si basa il mentore.
Qual è il problema?	Chi deve reinventarsi il lavoro o ha un'idea lontano dai capitali non ha dove allenarsi né chi lo ascolti.
Per chi?	Chi perde il lavoro per l'AI, studenti e startupper, enti di formazione, atenei, investitori.
Che cosa cambia?	Riscontro immediato e ripetibile, nella propria lingua, fino agli investitori; l'idea non resta nei nostri archivi.
Che prove avete?	Interviste e giornata gratuita di oggi; nessun pagamento ancora: il primo obiettivo è un pilota con un ente entro giugno 2027.
Quanto è grande il mercato?	In Italia il programma GOL ha preso in carico 4,3 milioni di persone (Min. Lavoro, 30/06/2026) [FATTO]; Vietnam oltre 4.000 startup (MOST, 12/12/2025) [FATTO]; Astana Hub oltre 1.800 aziende [FATTO].
Chi c'è già?	Fare da soli; gare come Startup Weekend e Start Cup (noi siamo il «dopo»); Yoodli, allenamento AI a parlare, ha raccolto 40 M$ (TechCrunch, 05/12/2025) [FATTO]. Noi uniamo AI, giudici umani, livelli e investitori.
Chi paga e quanto?	Persone 1 €, 100 €, 9 €/mese; enti 150 € a persona; atenei 2.500 € l'anno; investitori 1.000 € l'anno; partner royalty a tappa.
Perché voi?	Abbiamo già i contenuti (cinque volumi Hop-Up), la tecnologia funzionante, contatti in Kazakistan e una sede per la finale.
Che cosa vi serve?	Un ente per il pilota, 2 sponsor, 3 partner per le tappe estere, 10 giudici per il Pitch Pro.

Analisi economica 2027–2029 (modello v4)

Scenario	Peso	2027	2028	2029	Triennio	Margine triennio
Prudente	45%	38.000 €	145.600 €	345.600 €	529.200 €	193.332 €
Base	45%	132.000 €	575.000 €	1.602.000 €	2.309.000 €	689.712 €
Ambizioso (10 M€)	10%	882.500 €	3.036.000 €	6.635.000 €	10.553.500 €	2.768.300 €
Media pesata		164.750 €	627.870 €	1.539.920 €	2.332.540 €	674.200 €

Pre-mortem al contrario. Per arrivare a 10 M€ in tre anni nel 2029 servono circa 12.000 persone nei percorsi per enti, 25.000 abbonati medi, 220.000 persone che pagano il giudice AI e 250 tappe in franchising. Probabilità stimata: circa 7% [STIMA · peso 30%]. **Segnale entro il 30/06/2027:** un pilota firmato con almeno 100 persone e almeno il 3% di chi prova che compra una ricarica; altrimenti si lavora sullo scenario base.

Che cosa chiediamo oggi. Contatti con enti di formazione e aziende per il pilota del reinserimento, mentor disposti a fare da giudici, partner per Barcellona, Londra, Astana e Ho Chi Minh City. Nessuna quota delle startup: chi seleziona non guadagna sulle idee che sceglie.

Numeri da ipotesi del modello v4 (29/11/2026), non risultati. Fonti complete e conto economico nel business plan v14 (codice QR).